

# helix id Partnerschafts-Modelle

## Marktplatz-Partnerschaft

### Angebot

Partnerschaften mit Unternehmen, die Services bzw. Produkte auf dem helix id-Marktplatz anbieten.

### Ziel

Generierung von Neukunden durch neuen Vertriebskanal.

### Vorteile

- Visibilität auf dem Marktplatz von helix id
- Einbindung in IT-Infrastruktur
- Erhöhtes Transaktionsvolumen
- Erhöhte Conversion-Rate
- Minimiertes Ausfallrisiko durch verifizierte Kundendaten
- Zugang zu einem neuen, stetig wachsendem Markt
- Kooperation mit einem sich schnell entwickelnden Unternehmen

### Roadmap

- Abgleich technologischer Schnittstellen
- Einbindung in Marktplatz ab Q1 2020
- Dauer ca. 14 Tage

### Zahlungsmodelle

Der monatliche Preis für die Einbindung in den Marktplatz beträgt 250€. Early Adopters-Programm kostenfrei bis Ende April 2020.

## KYC/AML-Partnerschaft

### Angebot

Unternehmen, die Know Your Customer (KYC) und Anti Money Laundering (AML) Prüfungen durchführen.

### Ziel

Kosteneinsparung und Minimierung des regulatorischen Risikos.

### Vorteile

- Kosteneinsparungen
- Einhaltung der regulatorischen Anforderungen
- Initiales User-Onboarding
- Zugang zu einem neuen, stetig wachsendem Markt
- Kooperation mit einem sich schnell entwickelnden Unternehmen

### Roadmap

- Regulatorische Prüfung
- Abfragen der Geldwäsche Voraussetzungen (AML)
- Einbindung der Dienste

### Zahlungsmodelle

- Einfache KYC-Anfragen ab zehn Cent
- Voller KYC-Check ab 2,50 Euro

## Single Sign On-Partnerschaft

### Angebot

Unternehmen, die eine App oder eine Website mit vorgeschaltetem Single Sign-On-Service bzw. Identity Access Management anbieten.

### Ziel

Schnelleres Kunden-Onboarding und geringere Absprungrate.

### Vorteile

- Schnellere Kundengewinnung
- Alternative Anmeldung
- Erhöhte Reichweite
- Sichtbarkeit auf dem Marktplatz
- Zugang zu einem neuen, stetig wachsendem Markt
- Kooperation mit einem sich schnell entwickelnden Unternehmen

### Roadmap

- Prüfung der App sowie Internetseite
- Einbindung in Partnernetzwerk
- Test der Anbindung

### Zahlungsmodelle

- Kostenfrei für Authentifizierungen
- Integration nach Aufwand

## Integrations-Partnerschaft

### Angebot

Zeitgemäße digitale Nutzer-Identifizierung durch unkompliziertes User-Onboarding für Bestands- und Neukunden.

### Ziel

Gemeinsames Business-Development.

### Vorteile

- Exklusive Partnerschaften mit Kundenschutz
- Bereitstellung von Werkzeugen zur Implementierung
- Vergütung auf Provisionsbasis
- Zugang zu einem neuen, stetig wachsendem Markt
- Kooperation mit einem sich schnell entwickelnden Unternehmen

### Roadmap

- Identifizierung von gemeinsamen Kunden
- Abgleich der technologischen Schnittstellen
- Zugang zu Testnet-Netzwerk
- Vollkommene Integration in den helix id-Service ab Q1 2020
- Schulungen ab Q4 2020
- Onboarding-Prozess in Integrationspartner-Netzwerk

### Zahlungsmodelle

Individuell verhandelbar.



## Sprechen Sie mit uns

Oliver Naegele  
Gründer & Geschäftsführer  
Blockchain HELIX AG  
+49 69 715 899 40  
office@blockchain-helix.com

[www.helixid.io/de](http://www.helixid.io/de)

## Strategische-Partnerschaft

### Angebot

Strategische Partnerschaften im IT- oder Business-Bereich.

### Ziel

Integration in Systeme von Drittparteien.

### Vorteile

- Erhöhtes Auftragsvolumen durch zusätzliche Aufträge von Drittparteien
- Beteiligung am Umsatz von helix id
- Zugang zu einem neuen, stetig wachsendem Markt
- Kooperation mit einem sich schnell entwickelnden Unternehmen

### Roadmap

- Abgleich der technologischen Schnittstellen
- Onboarding Prozess

### Zahlungsmodelle

Individuell verhandelbar.